



BLOC 2

Decisions per a arrancar: localització, forma jurídica i tràmits

Ja teniu una idea validada. Abans de posar el cartell cal decidir tres coses molt concretes: on vos instal·leu, amb quin vestit legal vos presenteu al món i quins papers calen per a existir de veritat.



Temps estimat de lectura: ~18 min · Sabers (Decret 108/2022): B2.1.1, B2.1.2, B2.1.3, B2.2.1, B2.2.2 · Alimenta: Fase 2 del quadern (model de negoci i decisions d'arrancada). En acabar esta unitat sabràs: Decidir on i a quina escala arranca el vostre projecte, amb arguments.

“

Arrancar un projecte exigix tres decisions difícils de revertir: forma jurídica, localització i dimensió de partida. Esta unitat ensenya a prendre-les amb criteri econòmic, no per imitació ni per pressa. I deixa clar que l'elecció no es fa una sola vegada: convé revisar-la a mesura que el projecte creix.



EL CAS

Marina factura 60.000 € com a autònoma. La seua assessoria li oferix estalviar...

En les dos primeres unitats heu fet el més difícil i el més bonic: detectar una oportunitat i donar-li forma d'idea de negoci que resol una necessitat real del vostre entorn. Esta unitat és d'un altre tipus. Ací no es somia, es decidix.

Quan convé canviar de forma jurídica? I per què sovint no compensa fer-ho abans?



§ 1

On i a quina escala: localització i dimensió



La primera decisió és física i estratègica alhora.
Localització és respondre a on?; dimensió és respondre a de quina grandària arranquem?. Són decisions que condicionen costos, clientela i, en una matèria com esta, l'impacte en l'economia local. La decisió de localització. Triar on instal·lar-se no és buscar «el local més barat».



No confongueu «gratis» amb «sense cost»

És equilibrar diversos factors que moltes vegades tiren en direccions oposades: Proximitat al públic objectiu. Els vostres clients passen per allí? Una cafeteria d'estudiants prop d'un institut té sentit; en un polígon industrial, no. Costos d'instal·lació. Lloguer, reformes, subministraments.



§ 2

Amb quin vestit legal: la forma jurídica



Responsabilitat limitada enfrent d'il·limitada

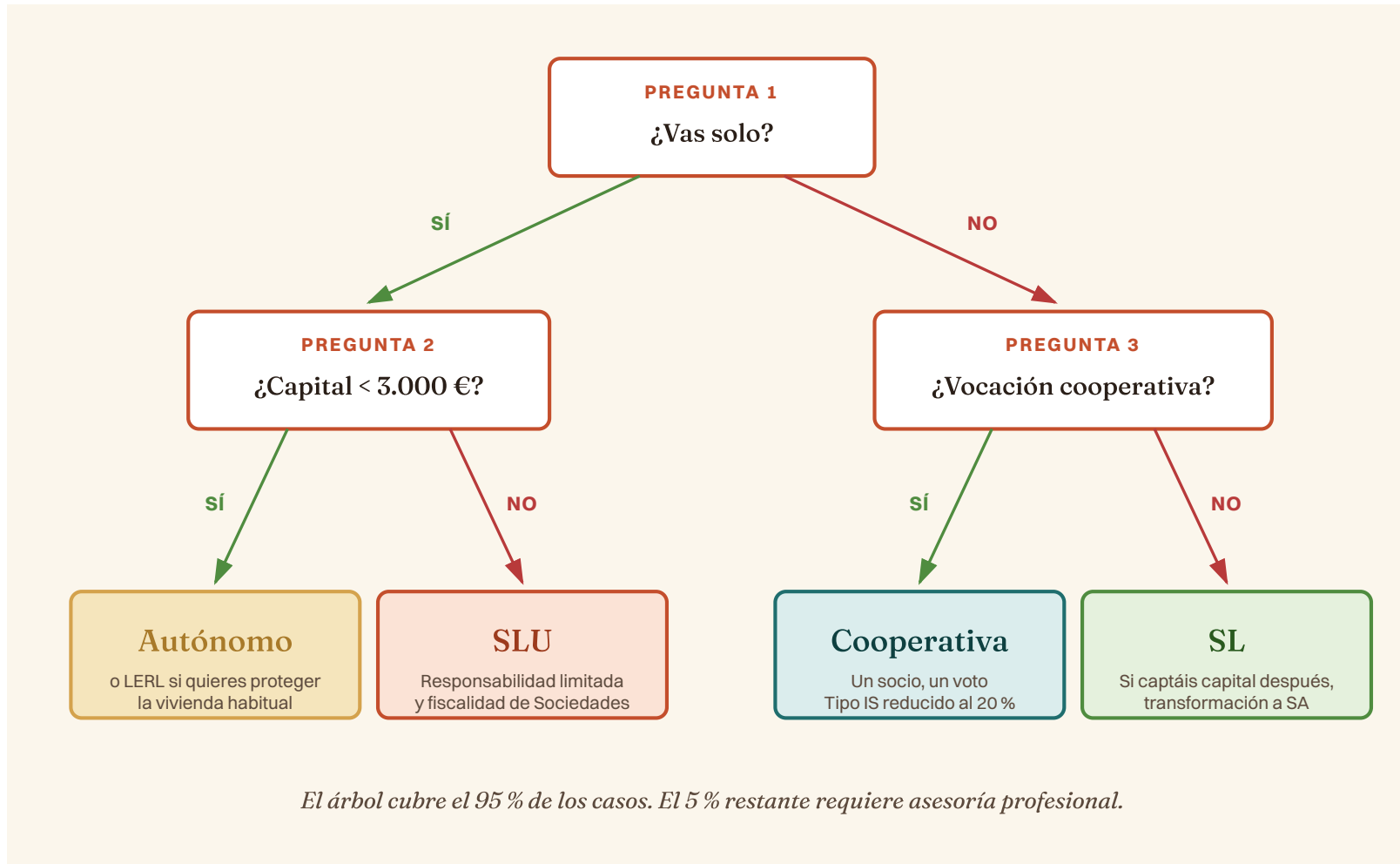
La forma jurídica és el «vestit legal» amb què la vostra empresa es presenta davant del món: definix qui respon dels deutes, quants diners calen per a començar, com es reparteixen les decisions i com es paga a Hisenda. No hi ha una forma «millor» en abstracte: hi ha la que convé al vostre projecte. Esta és la diferència que més pesa.



L'economia social mou molt més del que pareix

Sou un equip, hi ha un poc d'inversió o risc, i voleu protegir el vostre patrimoni personal? → Societat Limitada. És, amb diferència, la forma més utilitzada a Espanya per a pimes. El vostre projecte és de diverses persones, amb vocació democràtica i d'impacte social, on cada soci és alhora treballador? → Cooperativa.

Arbre de decisió per a triar forma jurídica: comenceu dalt (aneu sols?)
i baixeu responent fins a una de les quatre opcions.





§ 3

Decidir en equip sense trençar l'equip



Ací entra un saber que pareix «tou» però és decisiu
(B2.1.3): la tolerància davant d'opinions distintes.
Localització i forma jurídica són decisions on és molt normal que l'equip no estiga d'acord. Un voldrà començar gran, un altre voldrà anar a poc a poc; un preferirà la seguretat de la SL, un altre la senzillesa de l'autònom.



§ 4

A qui demanar ajuda: els organismes d'assessorament



El PAE és gratis: feu-lo servir

Ningú no munta una empresa sabent-ho tot. Per això hi ha una xarxa pública d'assessorament gratuït per a persones emprenedores. Conèixer-la vos estalvia diners, errors i moltes hores perdudes (B2.2.1). Punt d'Atenció a l'Emprenedor (PAE). És la peça central.



§ 5

Quins papers calen i com es tramiten hui



CIRCE: donar d'alta una SL en terminis de dies, no de mesos

Arribem al més concret (B2.2.2): la documentació per a constituir l'empresa i la seua tramitació en línia. La bona notícia és que a Espanya quasi tot es pot fer telemàticament, i per a autònoms i societats limitades hi ha un sistema unificat que reduïx molt la paperassa. El sistema CIRCE i el DUE.



Documentació habitual en constituir-se

La llista exacta depén de la forma jurídica, però estos són els passos i documents típics: Per a l'autònom tot és prou més curt: bàsicament alta censal en Hisenda (model 036/037) i alta en el règim especial de treballadors autònoms (RETA) de la Seguretat Social, ambdós tramitables en línia des d'un PAE amb el DUE.



§ 6

Glossari



Localització: decisió d'on s'instal·la un projecte, que equilibra proximitat al públic objectiu, costos, accés a proveïdors i normativa municipal. Dimensió: escala a què arranca el projecte; en emprenedoria es recomana començar amb un producte mínim viable i créixer si la demanda ho justifica.



§ 7

Per a aprofundir



Si esta unitat t'ha interessat, ací tens alguns recursos per a aprofundir en les decisions d'arrancada: Portal CIRCE del Ministeri d'Indústria i Turisme (paeelectronico.es). Per què encaixa: localitza els PAE més pròxims i explica, pas a pas, com crear cada tipus de societat amb el DUE. IVACE+i, àrea de creació d'empreses (ivace.es).



§ 8

Preguntes per a reflexionar



Servixen per a discutir a classe o per a pensar en tancar la unitat: Per al vostre projecte concret, què pesaria més a l'hora de triar la localització: la proximitat al client, el cost de l'espai o la visibilitat? Canviaria eixa resposta si el projecte fora completament digital? Si l'equip té tres persones, quina de les tres formes jurídi...

Fins aquí la teoria

Continua al llibre de la unitat.